Business plan (version courte)

# 1.1. Description générale du projet

*Expliquez en quelques lignes le projet d’entreprise.*

## 1.1.1. Le marché - Le secteur

*Décrivez brièvement le marché de l'activité. Est-ce un marché B2B, B2C, mixte ? Quel est le secteur géographique de développement?*

## 1.1.2. Clientèle - Fournisseurs

*Développez éventuellement une rapide présentation de la clientèle cible, ainsi que des fournisseurs et partenaires du projet d'entreprise (Politique d'achat ou de vente, délais de paiement, ...)*

# 1.2. Présentation du/des porteur(s) de projet et/ou fondateur(s)

*Décrivez les expériences personnelles, les compétences et savoir-faire du/des porteur(s). Montrez en quoi ces différents éléments seront bénéfiques dans le développement de l'entreprise.*

# 1.3. Données financières

## 1.3.1. Apports et sources de financement

*Développez ci-dessous les apports financiers du/des fondateur(s) ainsi que les différentes sources de financement (crédits, subsides, investisseurs, ...).*

## 1.3.2. Détermination du chiffre d’affaires

*Développez ici la construction du chiffre d'affaires généré par l'activité. Détaillez les produits/services qui seront vendus/prestés, avec leurs prix, leurs quantités, leur fréquence de vente, leurs indexations, ...*